

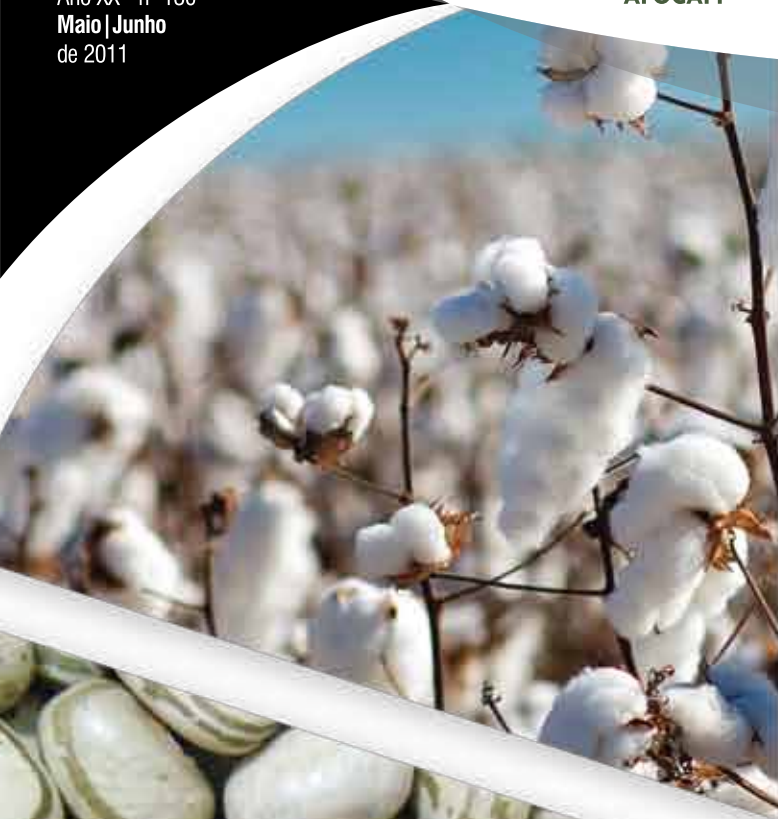
Canavieiro

Paulista

Órgão de Divulgação dos Canavieiros da Região de Piracicaba



Ano XX - nº 130
Maio | Junho
de 2011



- **Operação de Barter e Mercado Agrícola**
- **HFC Realizará Transplantes de Rins**



Palavra do Presidente

OPERAÇÕES DE BARTER

Nós da COPLACANA cada vez mais estamos buscando novidades e soluções para poder trazer benefícios aos nossos cooperados. Com esse objetivo a Cooperativa implantou a Operação de Barter, que nada mais é que a troca de insumos (Fertilizantes, defensivos, corretivos e sementes), pela promessa de entrega futura da produção de soja, milho, boi, açúcar, álcool.

Hoje a COPLACANA conta com um avanço no mercado futuro de commodities, com a garantia de preço principalmente de soja e milho, muitas operações vêm ocorrendo nesta modalidade, com os nosso os cooperados.

42 ANOS DE SICOOB COCREFOCAPI

A Cooperativa de Crédito Rural dos Fornecedores de Cana e Agropecuaristas da Região de Piracicaba - SICOOB COCREFOCAPI

PI, comemorou no mês de maio 42 anos de existência. Nesse período manteve o compromisso de proporcionar assistência financeira aos produtores de cana agropecuaristas de Piracicaba e região.

Agradeço a todos os nossos cooperados e colaboradores, que direta ou indiretamente contribuíram e continuam colaborando de forma marcante para o crescimento dessa entidade.

RECICLAGEM

Hoje sabemos que a reciclagem é um dos caminhos para tentarmos garantir um mundo melhor para nossos filhos e netos.

Com essa preocupação a COPLACANA vem investindo e trazendo informações aos seus cooperados para auxiliá-los a destinação correta das embalagens vazias de agrotóxicos, pois esse processo além de proteger o meio ambiente, irá isentar o cooperado de qualquer penalização perante a lei.

EVENTOS

Nesses últimos meses foram realizados diversos eventos onde a COPLACANA se fez

presente. Em Dourados-SP, Santa Cruz das Palmeiras-SP e São Pedro- SP, aconteceram encontros técnicos entre a equipe comercial COPLACANA e com empresas parceiras, ocorrendo integração entre as equipes, troca de experiências e a apresentação de novos produtos.

Em Piracicaba na Matriz COPLACANA, ocorreu o I Jogos Integração COPLACANA e Bayer, nesse primeiro encontro aconteceu o Torneio de Truco, com o objetivo de proporcionar integração e momentos de descontração e divertimentos entre diretoria, cooperados, parceiros e colaboradores da COPLACANA.

HFC

Estou muito feliz, pois a partir do segundo semestre de 2011 o Hospital dos Fornecedores de Cana de Piracicaba – HFC irá realizar transplantes de rins, e em breve seja iniciado o transplante de coração.

O HFC está investindo em toda a sua estrutura, ou seja, trazendo novas tecnologias na montagem de salas cirurgias, e em capacitação de profissionais qualificados.

HFC Realizará Transplantes de Rins

A partir do segundo semestre de 2011 o Hospital dos Fornecedores de Cana de Piracicaba – HFC realizará transplantes de rins. A expectativa é que em breve seja iniciado o transplante de coração, pois o HFC está credenciado e a equipe participa de treinamentos para realizar este tipo de cirurgia.

O CIAN (Centro Integrado de Atendimento Nefrológico) do HFC, possui atualmente cerca de 150 pacientes em tratamento de hemodiálise, e uma equipe multidisciplinar que trabalha com programas e eventos voltados à qualidade de vida desses pacientes, já que o tratamento é intenso e desgastante.

O Hospital dos Fornecedores de Cana investiu mais de 3 milhões para a montagem de duas salas de cirurgia exclusivas, equipe de 12 médicos e 30 profissionais de enfermagem. A intenção do HFC é concentrar todo o processo dentro da unidade, desde exames iniciais para a constatação da doença renal ao pós-operatório.

HFC "A Favor da Vida".

EXPEDIENTE

Diretoria da COPLACANA
Presidente - José Coral
Gerente - Arnaldo Antônio Bortoletto
Secretário - José Clovis Casarini
Conselheiros - José Rodolfo Penatti, Marcelo Rodrigues de Assis
Conselho Fiscal - Percival Pastre, Claudio Norberto Santin, Paulo Luiz Valério Neto

Diretoria da AFOCAPI
Presidente - José Coral
Vice-Presidente
1º Secretário - Arnaldo Antonio Bortoletto
2º Secretário - Evandro Piedade do Amaral
1º Tesoureiro - José Benedito Massarutto
2º Tesoureiro - Osmar Domingos Cezarin
Vogal - Bento Antonio de Moraes Neto
Conselho Fiscal - Plínio José Ribeiro, Romano Fornaro, Antonio José Martins

Diretoria da COCREFOCAPI
Dir. Presidente - José Coral
Dir. Operacional - José Benedito Massarutto
Dir. Administrativo - Arnaldo Antonio Bortoletto
Conselheiros - Bento Antonio de Moraes Neto, Cyro André de Freitas, Claudinei Antonio Schiavon e Milton Luiz Sarto
Conselho Fiscal - Antonio Marcos Padoveze, Odair Jesus Pandolfo, José Eurides Bombasaro

Diretoria do SINDIRPI
Presidente - Arnaldo Antonio Bortoletto
Vice Presidente - Cyro André Carvalho de Freitas
1º Secretário - José Coral
2º Secretário - José Nivaldo Alecio
Tesoureiro - Osmar Domingos Cezarin
Vogal - Ovídio Schiavon
Conselho Fiscal - José Clovis Casarini, Máximo Zualdo Torrezan, Maria de Lurdes Menegali Gregório

Coordenação Geral - Depto de Marketing - Cássia Amgarten
Edit. e Redat. - Engº Agrº. Marcos Farhat, Public. Cássia Amgarten
Publicitária - Cássia Amgarten
Jornalista - João J. de Souza - MT21.054
Produção Visual e diagramação - Roggers Ricardi Progete, Eric Wood e Cássia Amgarten
Fotos - Cássia Amgarten e Eric Wood
Periodicidade - Bimestral
Tiragem - 8.000 exemplares

Permitida a reprodução total ou parcial, desde que citada a fonte, autores e pesquisa.

Av. Com. Luciano Guidotti, 1937 • Caxambú
Piracicaba, SP • CEP: 13425-000
Fone/Fax.: (19) 3401-2200
marketing@cana.com.br • www.cana.com.br



Estética HFC

Sua vida merece esse cuidado

Descontos especiais na apresentação deste anúncio

- Limpeza de Pele;
- Hidratação Facial;
- Drenagem Linfática Facial e Corporal;
- Drenagem Linfática pré e pós cirúrgica;
- Massagem Modeladora;
- Massagem Relaxante;
- Massagem para Gestantes;
- Peeling de Diamante.

Avaliação Gratuita.
Conheça também o nosso check up.

Rua Saldanha Marinho, 817
Fone (PABX): 19 3437-2322



Pela Saúde,
somos referência e
integração.



A favor da vida
www.hfcp.com.br



A Cooperativa de Crédito Rural dos Fomecedores de Cana e Agropecuaristas da Região de Piracicaba - SICOOB COCREFOCAPI comemorou no mês de maio 42 anos de existência. Inaugurada em 19 de maio de 1969, com o compromisso de proporcionar assistência financeira aos produtores de Cana e Agropecuaristas de Piracicaba e Região, principalmente aos pequenos e médios produtores.

Aniversário COCREFOCAPI

Quatro décadas se passaram e a COCREFOCAPI se mantém fiel aos seus propósitos, cresceu em números, em relacionamentos, em imagem e se matem sólida aos conceitos, as experiências e as melhores práticas do COOPERATIVISMO, mas isso aconteceu e acontece graças a confiança de nossos cooperados em nosso trabalho.

Congratulamo-nos com todos os nossos cooperados e colaboradores, que direta ou indiretamente contribuíram e continuam colaborando de forma marcante para o crescimento dessa entidade.

Obrigado a todos.

DIRETORIA



Diretores e Colaboradores SICOOB COCREFOCAPI Matriz

Financie seu Veículo



A SICOOB COCREFOCAPI oferece ao Associado uma linha de crédito para financiamento de veículos novos e usados, com taxas atrativas. Procure um de nossos Pac's e se informe.

**Dirija-se a COCREFOCAPI
e saia de carro novo.**

	12x	24x	36x	48x
5.000,00	456,28	250,31	184,53	154,05
8.000,00	730,05	400,49	295,25	246,48
10.000,00	912,56	500,61	369,06	308,10
12.000,00	1.095,07	600,74	442,87	369,72
15.000,00	1.368,84	750,92	553,59	462,15
18.000,00	1.642,60	901,10	664,31	554,57
20.000,00	1.825,12	1.001,23	738,12	616,19

Valores em Reais (R\$)

comac

Representante exclusivo



MASSEY FERGUSON



Rua Waldemar Rodrigues, 640 - Santa Rita - Fone: (19) 3414.2525 - Piracicaba/SP
(Rod. do Açúcar, Km 157)

www.comac.com.br

COPLACANA & BASF

Realiza Evento Técnico em Dourados / SP e Santa Cruz das Palmeiras / SP

Foi realizado em Dourados (SP), no Santa Clara Eco Resort, um Evento Técnico com toda equipe Comercial da COPLACANA e BASF (foto 01).

A BASF apresentou o seu portfólio de produtos para cana-de-açúcar, focando seus inseticidas para o controle de Cupins, Migdolus e os efeitos agregados para broca da cana; e herbicidas para o manejo das principais plantas daninhas como corda de viola, tiririca, capim colchão e capim colônia. Também foram apresentados alguns serviços de conectividade, como o Digilab, que auxilia na identificação de doenças, pragas e plantas daninhas de forma precisa onde puderam ver imagens de pragas e doença às quais seria praticamente impossível identificar sem o auxílio da ferramenta, o que torna o diagnóstico mais rápido e preciso.

Outra inovação apresentada foi o bate-papo que disponibiliza treinamentos, palestras e reuniões via Web. "Hoje estamos mais próximo dos cooperados da COPLACANA para auxiliá-los no ganho de produtividade com as diversas tecnologias que nossa empresa oferece", comenta o Representante Técnico de Vendas da BASF, Douglas Leme.

Os representantes da COPLACANA, Marcos Farahat e Paulo Pinca, apresentaram os resultados de 2010 e também os desafios para 2011, na qual COPLACANA e BASF já estão juntos para atender as necessidades dos Cooperados.



Foto 01: Equipe Comercial COPLACANA e BASF - Dourados/SP

Já em Santa Cruz das Palmeiras/SP, foi realizada na Fazenda São Luiz - Bellão Agrícola, onde estiveram presentes 50 cooperados e representante técnico de usinas.

Também foi apresentado a tecnologia para o Manejo de Sphenophorus levis, com informações para levantamento da praga e melhor tecnologias para seu manejo e o Digilab (Foto 03) e os agricultores A COPLACANA representada pela Coordenadora da filial a Engenheira Agrônoma Alcione Vaz de Moraes que disponibilizou sua equipe para auxiliar os cooperados no seu dia a dia no campo.



Foto 02: Apresentação manejo de pragas Sta Cruz das Palmeiras/SP



Foto 03: Demonstração do Digilab para os cooperados Sta Cruz das Palmeiras/SP

Operação de Barter e Mercado Agrícola

* Manuel Pérez Neto

A COPLACANA cada vez mais vem inovando em operações de barter com seus cooperados, buscando novas ferramentas para garantia de preços numa entrega futura para custeios das produções. Há quatro anos aproximadamente começamos a trabalhar com essa modalidade que era exclusivamente operações atreladas à lavoura de milho. Com o passar do tempo começamos a estruturar outras operações sendo elas: soja, etanol, açúcar e boi, dando aos nossos cooperados mais conforto na questão de preços.

troca, pois ele vai conseguir visualizar quantitativamente, custo de produção versus quantidade de produto utilizado na lavoura.

As altas nas commodities também representam oportunidade de investimentos para os produtores brasileiros, como podemos ver no quadro abaixo as maiores valorizações no ano de 2010.

Vale ressaltar que no ano passado as cotações dos produtos agrícolas dispararam, devido ao baixo crescimento da oferta mundial, um dos principais fatores foram o com-

portamento da Ásia, especialmente da China e da Índia, pois as demandas desses países vêm aumentando assustadoramente, outro fator que faz com que as cotações subam é o fator climático. Todos esses indícios citados acima ajudaram a impulsionar a inflação nos países emergentes que foi o caso do Brasil.

Uma das alternativas de efeito imediato para poder solucionar esses desequilíbrios, é manter um grande estoque de alimentos só assim estaríamos em uma situação mais equilibrada.

O QUE É BARTER?

É um dos financiamentos mais utilizados no setor agropecuário; é a chamada operação de barter (palavra de origem inglesa que significa escambo ou troca). Esta operação consiste basicamente na troca de insumos (fertilizantes, defensivos, corretivos e sementes), pela promessa de entrega futura da produção (soja, milho, boi gordo, açúcar, álcool, café, etc).

Podemos dizer que algumas das vantagens de utilizar o Barter como ferramenta no mercado de commodities, é que o produtor consegue pagar os custos dos insumos utilizados na sua produção com o seu próprio produto com uma quantidade já determinada antes da colheita, ou seja, a quantidade específica para pagar o custo dos insumos utilizados na produção.

Hoje a COPLACANA conta com uma expertise no mercado futuro de commodities, com a garantia de preço principalmente de soja e milho, muitas operações vêm ocorrendo nesta modalidade, pois damos um conforto ao produtor, garantindo preço de venda de sua produção.

Com as constantes volatilidades nas cotações de preços desses produtos é aconselhável que o cooperado trave esta relação



* Gerente de Negócios

INSCRIÇÕES E INFORMAÇÕES:
FEALQ - Fone: (19) 3417-6604 - Maria Eugênia
 site: www.fealq.org.br / e-mail: cdt@fealq.org.br
GAPE - Fone: (19) 3417-2138
 site: www.simposiocana.com.br
 e-mail: simposiocana2011@yahoo.com.br

TAXA DE INSCRIÇÃO:

CATEGORIAS	até 10/06	após 10/06
estudantes	R\$ 150,00	R\$ 200,00
profissionais	R\$ 300,00	R\$ 400,00

800 vagas

* associados da COPLACANA, UDOP e STAB terão 20% de desconto no valor da inscrição.



V SIMPÓSIO TECNOLOGIA de PRODUÇÃO de CANA-DE-AÇÚCAR

06, 07 e 08 de Julho de 2011
 UNIMEP Campus Taquaral • Piracicaba SP

TEMAS DAS PALESTRAS:

- Aspectos Econômicos
- Mecanização e Sistematização
- Manejo da Fertilidade
- Subprodutos: Manejo e Aplicação
- Sustentabilidade e Novas Tecnologias

Canavieiro Paulista pag. 06
www.simposiocana.com.br



AÇÚCAR, ETANOL E ENERGIA. DA CANA NÃO SE PERDE NEM O BAGAÇO.

Plateau® ajuda a proteger a sua lavoura.
Isto significa mais produtividade por hectare.

A BASF apoia iniciativas voltadas à preservação do meio ambiente e da sustentabilidade, como:



Mais de 500 mil mudas plantadas.

Plateau®

HERBICIDA

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

0800 0192 500

www.basf.agro.com.br

Aplique somente as doses recomendadas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Incluir outros métodos de controle de doenças/pragas/plantas infestantes (ex.: controle cultural, biológico, etc) dentro do programa do Manejo Integrado de Pragas (MIP) quando disponíveis e apropriados. Para maiores informações referentes às recomendações de uso do produto e ao descarte correto de embalagens, leia atentamente o rótulo, a bula e o receituário agrônomo do produto. Restrição no Estado do Paraná: Uso temporariamente restrito para os alvos *Indigofera hirsuta* e *Emilia sonchifolia*. Registrado no Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento sob nº 02298.

BASF
The Chemical Company



Os dez benefícios do sistema de confinamento de bovinos de corte

A prática de confinamento de bovinos de corte no Brasil tem crescido a cada ano. Veja os mandamentos para o sucesso deste sistema de terminação

* Marcos Sampaio Baruselli

Do total de bovinos abatidos por ano no Brasil, o segundo maior produtor mundial de carne vermelha, atrás apenas dos Estados Unidos, uma parcela cada vez maior de bois advém dos sistemas intensivos de produção animal, sejam eles se- miconfinamento em regime de pasto ou confinamento propriamente dito.

As benfeitorias para o produtor rural que adota a prática zootécnica de confinar bovinos de corte incluem, de um modo geral, os dez benefícios mencionados a seguir:

1. Aumento da taxa de lotação da propriedade rural, com maior produção de kg de carne por hectare-ano, tornando a pecuária uma atividade mais competitiva frente às outras atividades agropecuárias, como cana-de-açúcar, soja e milho.
2. Permite a liberação de áreas de pastagens para outras categorias animais, como vacas e bezerros, justamente no período mais crítico do ano, que é a época da seca no Brasil central (maio a outubro), época esta propícia à prática do confinamento;
3. Reduz o ciclo de produção da boiada, melhorando a taxa de desfrute da fazenda em função

de fatores que incluem redução da idade de abate e aumento do ganho de peso dos bovinos confinados;

4. Aumenta o giro de capital da empresa rural por antecipar a idade de abate e também por aumentar a produção de arrobas da propriedade ao longo de um ano;

5. Produz animais em escala industrial, padronizados, com bom acabamento de gôndura, e ofertados ao mercado por ocasião da entressafra, quando a arroba historicamente vale mais, aumentando desta forma o retorno e a eficiência econômica da propriedade rural;

6. Permite o uso de resíduos da agroindústria no balanceamento da ração, como polpa cítrica, caroço de algodão, bagaço de cana, farelo de arroz, entre outros subprodutos agroindustriais que podem ter oferta regional, reduzindo os custos de produção da arroba bovina advinda de confinamentos, além de melhorar a eficiência alimentar dos bovinos;

7. Permite a realização de cálculos mais precisos sobre os custos de produção da arroba bovina e sobre a rentabilidade das diversas etapas de produção, como cria, recria e engorda em confinamento, melhorando a gestão

financeira da propriedade rural;

8. A engorda de bois em confinamentos reduz as despesas com medicamentos por encurtar o ciclo de produção do boi; reduz a morbidade e a mortalidade do rebanho, sendo uma alternativa econômica e ambientalmente correta, uma vez que reduz a pressão por novas áreas de pastagens;

9. Permite estabelecer com maior precisão as estratégias de compra e venda de animais da fazenda, possibilitando comprar animais na safra para vender na entressafra; também permite o confinamento de animais de descarte, como fêmeas inférteis, agregando maior valor a esta categoria animal;

10. O confinamento é uma estratégia de manejo zootécnico que permite auxiliar e planejar os demais sistemas de produção da propriedade rural, como cria, recria e engorda, melhorando o manejo das pastagens e superando grande parte das dificuldades associadas à sazonalidade de produção das forrageiras.

* Zootecnista – CRMV-SP 897/Z
Gerente de Bovinos de Corte – Tortuga
Fonte: Noticiário Tortuga – Edição 473
Fevereiro/Março 2011

Procedimentos para Devolução das Embalagens Vazias de Agrotóxicos

As embalagens vazias de agrotóxicos (aquelas com as faixas de classificação separadas entre vermelho, amarelo, azul e verde) que ficam com os agricultores após a utilização dos produtos, necessitam de devolução no local apropriado. Essas embalagens em alguns casos acabam sendo devolvidas ainda com resto de produto ou sem lavagem adequada, ocasionando recusa no recebimento dessas embalagens e o agricultor volta com elas para a propriedade.

Conheça quais são os procedimentos adequados

O agricultor deve lavar as embalagens rígidas de plástico ou metal três vezes (Figura 1) processo conhecido como tríplice lavagem, além de perfurar o fundo inutilizando-a para qualquer outro fim (Plástico), enquanto outras não precisam seguir esse processo, sendo classificadas como embalagens Não Lavadas Flexíveis. Apenas uma exceção é para a embalagem rígida utilizada em tratamento de sementes, esta não é tríplice lavada e é colocada junto

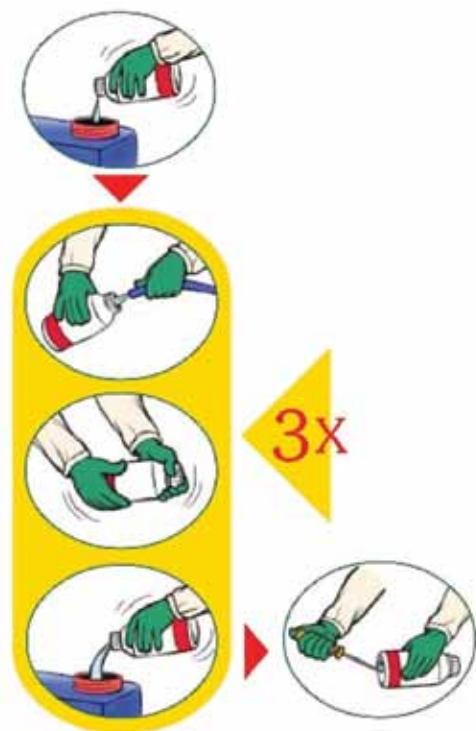


Figura 1: Tríplice lavagem (rígidas)

com as não lavadas flexíveis diretamente no saco plástico padronizado (Figura 2), encontrado diretamente à venda nas lojas COPLACANA.

Todas as embalagens vazias devem ser entregues nos locais indicados nas notas fiscais de compra dos produtos agrícolas, o prazo é de um ano, sendo importante que o agricultor separe embalagens lavadas das não lavadas. Anote a quantidade que será entregue separada por volume, além de informar os dados da propriedade, nome, documentos como RG, CPF e o(s) número(s) da(s) nota(s) fiscal(s) de compra dos produtos. Esse processo facilita a inspeção no local e consequentemente a emissão do comprovante da entrega.

Aquelas embalagens que não tiverem as faixas de cores descritas anteriormente e não enquadrarem-se como agrotóxicos (adubos foliares, óleos e hormonais) e produtos utilizados em detetização urbana, não são recebidos em nenhum posto ou central, não sendo de responsabilidade ao sistema de recebimento de embalagens vazias de agrotóxicos.



Figura 2: Saco para embalagens Não Lavadas (flexíveis)

Vale a pena lembrar que existem diferenças entre Postos de Recebimento de Embalagens e Centrais. Os postos apenas recebem, separam e destinam para a central, enquanto a Central além de realizar todos os procedimentos anteriores também prensa, originando os fardos que são encaminhados para empresas recicladoras, para fins de materiais como: tubos de esgoto, embalagens de óleo, lubrificantes, conduítes, caixas para passagens das fiações elétricas, rodas de carrinhas, caixas de baterias, entre outros.

A COPLACANA e a AFOCAPI nos últimos anos vem realizando um trabalho de recebimento itinerante de embalagens vazias, buscando facilitar e conscientizar as devoluções desses materiais, em atendimento a Lei federal 9974 de 2000, evitando multas ou penalizações na lei de crimes ambientais.

A devolução dessas embalagens é obrigatória para todos os agricultores que comprarem os produtos, e os comprovantes de entrega devem ser guardados por pelo menos um ano para fins de fiscalização, já a outra via deste comprovante fica no local (Posto ou Central), sendo que o Posto apenas emite comprovante manual e as Centrais os eletrônicos.

É de extrema importância seguir todos esses processos acima mencionados e não esquecer de utilizar o Equipamento de Proteção Individual (EPI) no manuseio dos produtos durante a aplicação, e também na lavagem e armazenagem para destinação final desse material.

Para maiores informações entrar em contato na nossa CENTRAL DE RECEBIMENTO DE EMBALAGENS VAZIAS pelo fone (0xx19) 3429.0330 ou visitar o site www.cana.com.br no item AFOCAPI - Central de Embalagens.

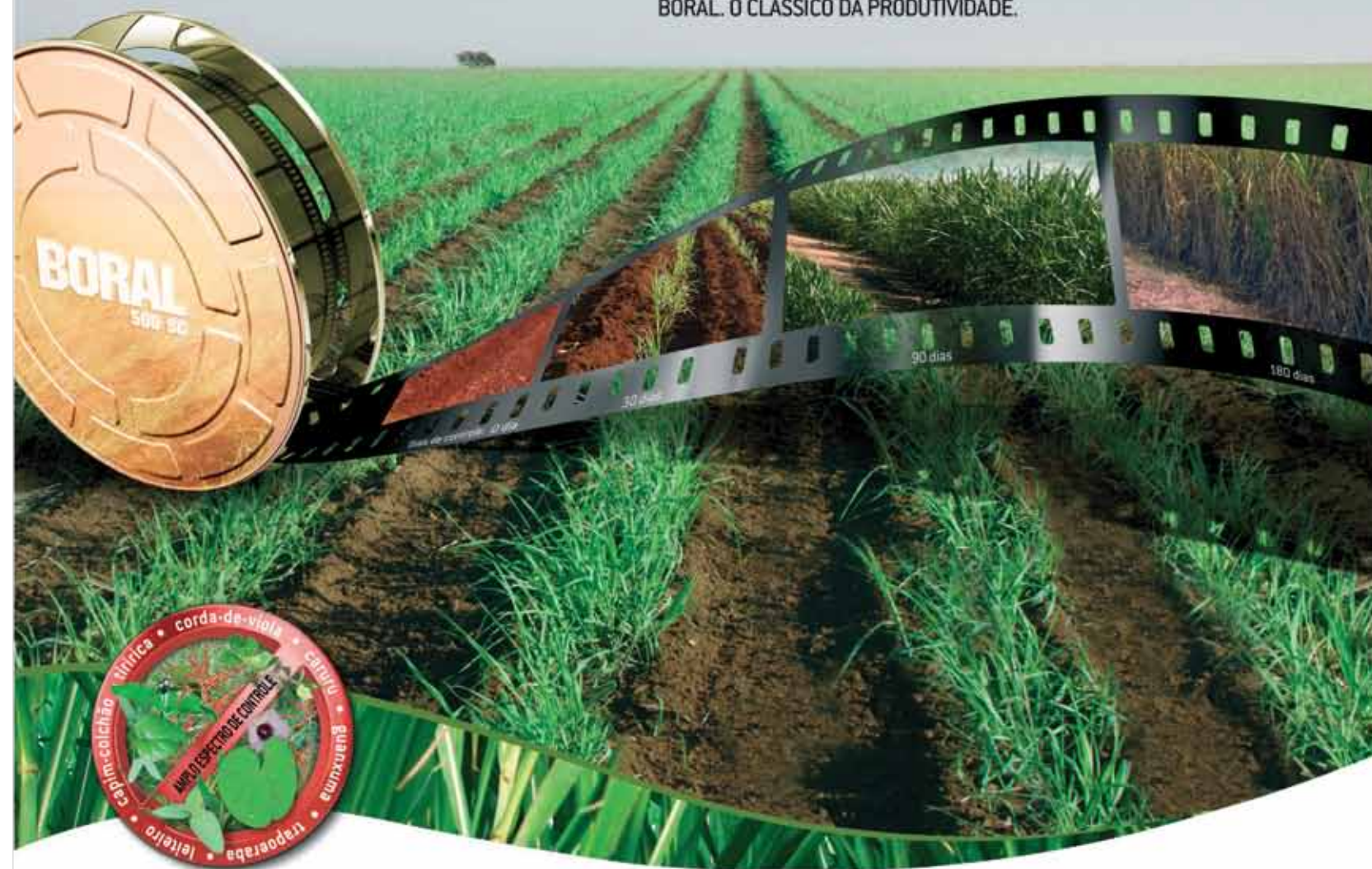
É importante que o Cooperado conheça os caminhos corretos dos processos de gerenciamento do destino a ser dado a estas embalagens vazias de agrotóxicos, evitando maiores problemas e penalizações por falta de conhecimento.

Mais

um espetáculo de controle e residual no canavial.

BORAL[®] 500 SC

- Residual incomparável; do plantio à colheita, seu canavial no limpo
 - Excelência no manejo de plantas tolerantes aos inibidores de ALS
 - O melhor espectro de controle das folhas largas e estreitas, inclusive as de difícil controle, como corda-de-violão, trapoeraba e tiririca
 - Classe toxicológica IV – verde
 - Excelente relação custo-benefício
- BORAL. O CLÁSSICO DA PRODUTIVIDADE.**



ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



fmcagricola.com.br

FMC

Fazendo Mais pelo Campo

Mais

caminhos abertos para a produtividade na soqueira.

Furadan®

- Maior longevidade da cana
- Efeito fitotônico
- Amplia a formação do sistema radicular
- Melhora a germinação e brotação da soqueira
- Eficiência comprovada no controle de pragas
- Equipamento desenvolvido para aplicação em soqueira

FURADAN. SINAL VERDE PARA A PRODUTIVIDADE.



ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO.



nematoides.com.br
fmcagricola.com.br

FMC

Fazendo Mais pelo Campo

I Jogos Integração

Foi realizado no mês de maio no CENTRO CANAGRO “José Coral”, o I Jogos Integração COPLACANA e Bayer.

Nesse primeiro encontro foi realizado o Torneio de Truco, onde estiveram presentes 64 participantes, ou seja 32 duplas. A abertura foi com um churrasco e no início da tarde os jogadores conheceram seus rivais de jogos se posicionaram em suas mesas, dando início ao espetáculo de muitas jogadas emocionantes, que se estendeu até a noite, onde saíram os finalistas e a premiação dos campeões. A

premiação foi para 1º, 2º, 3º e 4º lugar.

O objetivo desse evento foi proporcionar integração e momentos de descontração entre diretoria, cooperados, parceiros e colaboradores da COPLACANA.

Segundo Marcelo Gil representante Bayer “haverá outras modalidades de jogos em um futuro próximo, esse foi o primeiro passo, para proporcionar momentos de lazer aos cooperados e colaboradores da COPLACANA.



1º Lugar - Anderson de Sales Cavalheiro e Weverton Ramos Ferreira



2º Lugar - Claudemir Possignolo e Dionísio Possignolo



3º Lugar - Jamil Parolina e José Almir Tejada



4º Lugar - Edvaldo Mariano e Valdir Smaniotto

“Juntos é Possível”

Primeiro encontro COPLACANA e GOODYEAR / Dpaschoal

Aconteceu no Hotel Fazenda São João em São Pedro / SP, o evento “Juntos é Possível”, uma parceria entre COPLACANA E GOODYEAR / Dpaschoal.

O Evento contou com a presença dos Profissionais da GOODYEAR / Dpaschoal e Profissionais da área Comercial de todas as filiais e matriz COPLACANA.

O objetivo do evento foi a união entre essas entidades e trazer novas tecnologias para a equipe comercial da COPLACANA.

Foi um final de semana de integração, treinamento e palestras em que o tema principal desse evento foi, “Juntos é Possível”.



Revisão do Consecana

A ORPLANA e a ÚNICA através da CANATEC e seu Grupo Técnico da Indústria, Agrícola e Econômico realizou um estudo da revisão do sistema de pagamento da matéria-prima pelo CONSECANA - Conselho dos Produtores de Cana-de-açúcar, Açúcar e Alcool de São Paulo. Nesse período foram realizadas várias reuniões e muitas discussões sobre os dados levantados, na qual os produtores canavieiros conseguiram um reajuste de 1,58% no valor da tonelada de cana para safra 2011/2012. As mudanças ocorreram na formula onde que calcula o Kg de ATR.

O acordo estabelecido não contemplou tudo que foi reivindicado pelos produtores de cana, esperava-se algo mais, em torno de 3,5%. Conforme estudos da ORPLANA, não houve um consenso nas negociações, mas um avanço para ir à busca de uma remuneração mais equilibrada, sendo que novos estudos vão continuar sendo realizados. Desde

a criação do Consecana, esta foi à segunda vez que a metodologia aplicada foi modificada.

O que foi alterado:	Anterior	Atual
Perdas	9,5%	8,5%
Eficiência de Fermentação	88,0%	88,8%
Transformação dos Produtos Etanol em Kg de ATR:	Anterior	Atual
1 litro de Etanol Anido Corresponde	1,7651 Kg de ATR	1,7492 Kg de ATR
1 litro de Etanol Hidratado Corresponde	1,6913 Kg de ATR	1,6761 Kg de ATR
Como fica a formula de calculo de ATR		
Anterior	Atual	
(ATR= 9,5263 x PC + 9,05 x ARC)	(ATR= 9,6316 x PC + 9,15 x ARC)	

Com o novo cálculo o produtor de cana deve vai ganhar as mesmas condições de qualidades da última safra em ATR, algo em torno de R\$ 0,90 por toneladas.

Exemplos de Cálculos dos Pagamentos nas Usinas

Calculo de Pagamento da Cana aplicando ATR Relativo Referente a Safra 2010/2011					
Quinzenas	Toneladas Entregues	ATR Fornecedor	ATR Provisório	Media de ATR Usina e Fornecedor	ATR Relativo Safra *
1ª Maio	532,380	144,18	138,00	127,16	155,02
2ª Maio	3.383,720	146,56	138,00	135,75	148,81
Total Maio	3.916,100	146,24	138,00	134,58	149,65
2ª Junho	463,000	140,15	138,00	140,05	138,10
Total Junho	463,000	140,15	138,00	140,05	138,10
1ª Setembro	2.172,740	159,89	138,00	150,93	146,96
2ª Setembro	134,340	165,61	138,00	155,83	147,78
Total Setembro	2.307,080	160,22	138,00	151,22	147,01
1ª Novembro	679,080	127,49	138,00	139,42	126,07
Total Novembro	679,080	127,49	138,00	139,42	126,07
TOTAL SAFRA	7.365,260	148,51	138,00	141,75	145,92

* Calculo ATR Relativo = ATR Fornecedor + ATR Provisório - ATR Usina e Fornecedor

CÁLCULOS DOS PAGAMENTOS

* As cana entregue devera ser paga no mês seguinte até o quinto dia útil

MAIO (PAGOU 80 % DE ADIANTAMENTO)

3.916,100 x 149,65 x 0,3696 = 216.602,00 x 80% = 173.281,60 - 10.621,03 = 162.660,57

(INSS : 216.602,00 x 2,3% = 4.981,85) (FTS : 3.916,100 x 1,80 = 7.048,98 x 80% = 5.639,18)

Total a Receber em Maio = R\$ 162.699,79

JUNHO (PAGOU 80 % DE ADIANTAMENTO)

463,000 x 138,10 x 0,3528 = 22.558,14 x 80% = 18.046,51 - 1.185,56 = 16.860,95

(INSS : 22.558,14 x 2,3% = 518,84) (FTS : 463,000 x 1,80 = 833,40 x 80% = 666,72)

Total a Receber em Junho = R\$ 16.860,95

JUNHO (PAGOU 80 % DE ADIANTAMENTO)

463,000 x 138,10 x 0,3528 = 22.558,14 x 80% = 18.046,51 - 1.185,56 = 16.860,95

(INSS : 22.558,14 x 2,3% = 518,84) (FTS : 463,000 x 1,80 = 833,40 x 80% = 666,72)

Total a Receber em Junho = R\$ 16.860,95

SETEMBRO (PAGOU 80 % DE ADIANTAMENTO)

2.307,080 x 147,01 x 0,3524 = 119.521,33 x 80% = 95.617,06 - 6.071,18 = 89.545,88

(INSS : 119.521,33 x 2,3% = 2.748,99) (FTS : 2.307,080 x 1,80 = 4.152,74 x 80% = 3.322,19)

Total a Receber em Setembro = R\$ 89.545,88

NOVEMBRO (PAGOU 80 % DE ADIANTAMENTO)

679,080 x 126,07 x 0,3677 = 31.479,39 x 80% = 25.183,51 - 1.701,90 = 23.481,61

(INSS : 31.479,39 x 2,3% = 724,03) (FTS : 679,080 x 1,80 = 1.222,34 x 80% = 977,87)

Total a Receber em Setembro = R\$ 23.481,61

Total Recebido Bruto dos 80% de Adiantamento até Novembro sem desconto do INSS e FTS

(173.281,60 + 18.046,51 + 95.617,06 + 25.183,51) = R\$ 312.128,68

Mês de Dezembro

Ao terminar a safra faz a ponderação de toda cana entregue de fornecedor e usina calculando o ATR Relativo Medio da safra, fazendo a substituição do ATR provisório de 138,00 kg usado durante a safra pelo 141,75 kg

Preços e Valores do ATR Mensal

Conforme a Circular CONSECANA Praticada na Safra 2011 / 2012

Preços Safra 2010/2011	Abril		Maio	
	Valor R\$	Valor ATR	Valor R\$	Valor ATR
Açúcar Branco Merc. Interno	66,38	0,6180	62,84	0,5850
Açúcar Branco Merc. Externo	49,67	0,5743	48,95	0,5659
Açúcar V H P Merc. Externo	40,82	0,4738	40,34	0,4683
Etanol Anidro Carburante	2375,00	0,8432	1871,72	0,6645
Etanol Anidro Industrial	2253,70	0,8001	1710,61	0,6073
Etanol Anidro Exportação	1342,95	0,4768	1248,97	0,4434
Etanol Hidratado Carburante	1387,50	0,5141	1210,27	0,4451
Etanol Hidratado Industrial	1424,80	0,5279	1234,22	0,4573
Etanol Hidratado Exportação	971,08	0,3598	958,50	0,3551
Valor ATR do Mês		0,5736		0,4583
Valor ATR Acumulado		0,5736		0,5148

Evolução dos Valores Médios do ATR nas Safras

ATR para o Estado de São Paulo (em R\$)

Safra	2009/2010	Safra	2010/2011	Safra	2011/2012
Abril	0,2978	Abril	0,3888	Abril	0,5736
Maio	0,2884	Maio	0,3696	Maio	0,5148
Junho	0,2828	Junho	0,3528	Junho	
Julho	0,2869	Julho	0,3477	Julho	
Agosto	0,2913	Agosto	0,3475	Agosto	
Setembro	0,2996	Setembro	0,3524	Setembro	
Outubro	0,3102	Outubro	0,3597	Outubro	
Novembro	0,3185	Novembro	0,3677	Novembro	
Dezembro	0,3267	Dezembro	0,3766	Dezembro	
Janeiro	0,3380	Janeiro	0,3842	Janeiro	
Fevereiro	0,3482	Fevereiro	0,3912	Fevereiro	
Março	0,3492	Março	0,4022	Março	
Fechamento	0,3492	Fechamento	0,4022	Fechamento	

Média de Kg de ATR por Unidade Industrial Safra 2010/2011

Usinas	Março	Abril	Maio	Junho	Julho	Agosto	Setembro	Outubro	Novembro	Dezembro	Media
Abengoa Bioenergia - São João			115,80	119,91	136,63	149,81	162,50	142,56	136,83	122,00	143,43
Abengoa Bioenergia - São Luiz	102,32	110,55	119,03	120,93	138,08	147,07	159,30	143,66	133,95	117,69	133,12
Açucareira Furlan		99,28	121,09	129,45	136,66	142,42	152,76	137,25	140,76		141,73
Agro Industria Santa Maria			125,99	133,54	133,93	139,61	146,49	137,60	115,39		134,88
Cosan Bom Retiro		103,84	126,46	122,92	132,62	143,09	148,09	142,86			137,70
Cosan Costa Pinto		129,66	131,86	140,18	142,12	150,61	151,46	144,19	138,38		142,52
Cosan Ipaussu		116,96	120,20	124,71	130,92	135,26	139,87	133,57	128,56		133,19
Cosan Rafard		122,38	133,87	137,69	138,64	143,15	154,04	145,48	141,91		142,52
Cosan Santa Helena		121,95	129,77	136,25	140,21	144,37	151,45	143,68			139,51
Cosan São Francisco		124,80	120,06	134,56	139,83	146,37	141,56	139,27	134,24		139,75
Cosan Usina da Barra			133,37	135,81	139,79	137,82	154,34	144,82	136,41		139,46
Ester	86,71	108,33	121,05	134,82	141,02	150,83	157,56	141,03			140,77
Ferrari Agro Industria	107,04	119,29	125,61	134,96	142,32	153,03	160,68	142,36	135,48		136,66
Ipiranga Matriz (Descalvado)	95,41	121,40	131,67	138,39	144,83	152,38	164,01	153,47	145,61		145,08
Iracema		115,21	126,26	131,69	140,24	147,32	156,16	142,77	134,49		140,34
LDC Bioenergia Cresciumal		91,91	121,81	133,04	147,08	152,14	159,71	143,85	137,97		143,66
Santa Lucia		111,71	127,11	140,85	149,09	155,49	160,29	155,03	143,96		152,01
Santa Rita			128,21	129,92	138,33	153,47	160,69	149,07	141,68	129,60	148,55
São João (Araras)	95,83	125,94	133,28	139,32	144,28	154,35	160,83	150,19			146,47
São José			130,92	144,23	147,25	149,43	154,17	148,89	134,17		148,01
Virgulino de Oliveira (Itapira)	124,04	120,38	129,55	135,19	141,17	141,61	147,07	127,77			135,95
Zambianco Açúcar e Alcool			122,62	136,14	143,04	150,99	159,75	149,39			144,98
Media Geral de Kg ATR	106,25	118,33	128,02	135,73	141,66	149,01	156,01	145,01	136,91	119,91	141,44
										Media Safra	141,44

Queima Controlada

Os departamentos técnicos agrônomo – DTA e o jurídico da Associação dos Fornecedores de cana de Piracicaba – AFOCAPI, vêm por meio deste informativo comunicar aos fornecedores de cana e associados sobre a obrigatoriedade de efetuar junto ao DTA/AFOCAPI a programação da comunicação da queima da palha da cana de açúcar com pelo menos 96 horas de antecedência do horário previsto para a queima.

De 1 de julho a 30 de novembro fica PROIBIDA A QUEIMA da palha de cana de açúcar no período das 06:00 horas as 20:00 horas; o não cumprimento desta obrigações legais poderá acarretar em aplicação de penalidades pelos órgãos ambientais de até 174.200,00 além de ações judiciais.

Portanto os senhores (as) devem procurar o nosso departamento Técnico Agrônomo – DTA, para as devidas providencias, lembrando que o horario de funcionamento para solicitação do pedido de queima de cana é das 07:30 as 17:00 horas.

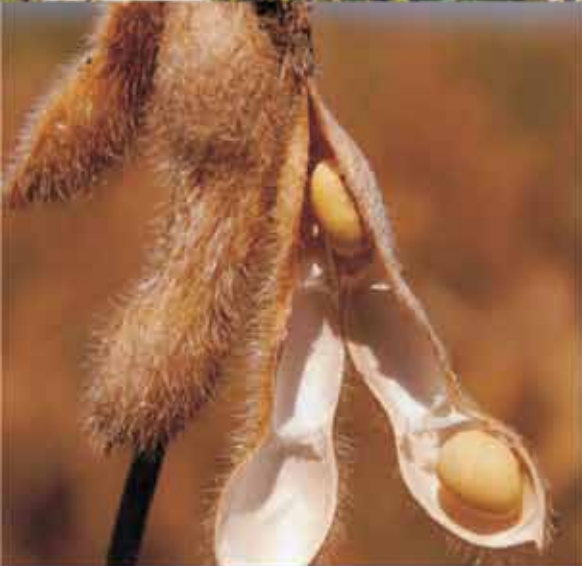
AVISO

Safra 2011 - % Área sem Queima

Lembramos que para o presente ano, é obrigatório colher na palha,sem uso de fogo, além da área de restrição, pelo menos mais 20% da área não mecanizável (área a ser colhida na safra menor de 150 ha). Já para as áreas acima de 150 ha e declividade menor que 12% o percentual é de 60% a ser colhido sem queima.



CONVITE



COPLACANA
Orgulho do Setor!

Soca Seca

Insumos com preços e condições especiais.

**19 à 21 de julho
das 08:00h às 17:00h**

Piracicaba - Matriz, Araraquara, Araras, Assis, Avaré, Barra Bonita, Cerquilha, Charqueada, Chavantes, Cosmópolis, Dourados, Igarapava, Iracemópolis, Jataí, Nova Odessa, Penápolis, Rio Claro, Santa Cruz das Palmeiras, Uberaba e Valparaíso

Patrocinadores:

